



Daglig leder hos Fossens eft AS, Ingar Jensen, på kanten av sandtaket hvor selskapet har grusressurser til minst 50 års drift fram i tid.

Mobil sortering for Mona-sand

Mobilt knuse- og sikteutstyr inntar også stasjonære anlegg i økende grad. En ny mobilsikt har redusert transportbehovet betydelig i sandtaket hos Fossen eftf. as på Mysen.

TEKT OG FOTO: **JARLE SKOGLUND**

Det var i vår at den nye mobilsikt fra Maskin-Mekano tok over for det gamle sikteverket i det gedigne sandtaket midt i den sandrike Monaryggen i Mysen. Med en årsproduksjon på gjennomsnittlig 150 000 tonn innenfor de fleste fraksjoner, må det skikkelig utstyr til, forteller daglig leder Ingar Jensen hos Fossen eftf.

– Da vi sto foran en nyinvestering av såpass stort omfang, fant vi ut at vi totalt sett ville ha mye igjen for å kjøpe et mobilt finsikteanlegg framfor et stasjonært. Særlig internt transporten i grustaket reduseres siden vi nå kan flytte verket etter massene, i stedet for motsatt, forteller Ingar Jensen.

Med den nye modellen Ls1303 fra svenske Maskin-Makano har Fossen eftf. også utvidet fra to-dekks til tre-dekks sikteverk. Dermed kan de produsere i fire fraksjoner; 0 – 8 mm, 8 – 16 mm, 16 – 22 mm og over 22 mm. Om nyinvesteringen sier Jensen videre:

– I utgangspunktet er det ikke så mange leverandører å velge mellom når man skal ha en tre-dekkesikt. Vi valgte akkurat dette produktet av flere årsaker. For det første er det svært godt slag i sikta, noe som gjør at fraksjonene blir mer presise. Dessuten er det ingen som slår siktevognen fra Maskin-Mekano i riggetid.

Han fremhever også fordelen med at hele sikteverket er elektrisk drevet, både i forhold til drift og vedlikehold.

En annen fordel som Ingar Jensen mener sikta har, er at generatoren står plassert på verket under transport og kan enkelt uten kran flyttes bort fra sikteanlegget under produksjon, med de fordelene det har i forhold til mindre nedstøving og ikke minst mindre vibrasjon.

Et lite hydraulikkanlegg er 1303-en imidlertid utstyrt med, som kun brukes til tipping av galleret og oppstilling av verket.



Både kjøper og selger er fornøyd med igangkjøringen av det nye sikteanlegget, fra venstre Tekno-Nors Birger Gladhus og daglig leder i Fossens eft., Ingar Jensen.

Anlegget som nå er i full drift hos Fossens i Monaryggen, er også utstyrt med balldekk på nederste dekke for å hindre sammengroing, et problem som oppstår når sikta skal håndtere fuktig naturgrus. ☺

– Framtiden er mobil

En stadig større andel av det som selges av knuse- og sikteutstyr i Norge, er mobilt. Den utviklingen vil nok fortsette, mener daglig leder Birger Gladhus i Tekno-Nor AS.

Det er han som har solgt det nye sikteanlegget til Fossens eftf. AS i Mysen, en av de mange kundene som velger mobilt utstyr selv om arbeidet skal utføres innen for ett og samme sandtak.

– I en situasjon hvor det viser seg at det stadig blir vanskeligere å etablere nye, stasjonære pukk- og grusuttak her til lands, sier det seg selv at veksten i bransjen vil skje innenfor mobilt utstyr.

Nå produserer mobilt utstyr akkurat like gode kvaliteter som stasjonære verk og kostnadsforskjellen er relativt liten, derfor gir valget ofte seg selv for kundene.

Gladhus tok over som daglig leder i vår og i dag eies Tekno-Nor av svenske Maskin-Mekano og Birger Gladhus.

Hovedagenturene er Maskin-Mekano og Möckeln, begge produsenter av knusere og sikteutstyr for pukk- og grusbransjen, et fagområde Gladhus kjenner godt både fra sin tid i Svedala og senere i Mesta. Utstyr for avfall- og gjenn-

vinningsbransjen er også et viktig område.

– Målet nå er at vi skal styrke oss på salg- og service. Vi ser at våre produkter er svært konkurransedyktige i markedet og med mange maskiner ute i drift er service og rask levering av reservedeler viktige elementer for å lykkes, forteller Gladhus. ☺